



HAUCK
AUFHÄUSER
LAMPE

Einsatzgebiet: Digital Wealth Channel Zeedin

Arbeitszeit: Vollzeit

Vertragsart: Unbefristet

Standort: Frankfurt

CHALLENGE YOURSELF: Sie möchten Ihre persönliche Entwicklung und berufliche Laufbahn aktiv mitgestalten? Dann sind Sie bei uns richtig! Hauck Aufhäuser Lampe ist eine innovative und unabhängige Privatbank, die auf eine über 226-jährige Tradition zurückblickt. An unseren Standorten in Deutschland, Luxemburg, Großbritannien, Irland und der Schweiz wirken wir mit rund 1.400 Kolleg:innen gemeinsam für den Erfolg unserer Privat- und Unternehmerkunden, institutionellen Anleger sowie unabhängigen Vermögensverwalter- in den Geschäftsbereichen Asset Management, Asset Servicing, Financial Markets, Investment Banking und Private & Corporate Banking. In unserer täglichen Arbeit gehen Tradition, Innovation und Internationalität Hand in Hand. Dabei agieren wir in kleinen Teams mit vielfältigen Gestaltungsspielräumen für jeden Einzelnen.

Relationship Manager (w/m/d) Digital Wealth Channel Zeedin

Sie verbinden die Leidenschaft für Kundenbetreuung mit einem ausgeprägten Innovationsgeist – dann sind Sie bei uns genau richtig. Als Relationship Manager Digital Wealth Channel Zeedin (m/w/d) für Privatkunden gestalten Sie die Zukunft unseres Privatkundengeschäfts aktiv mit – und das vom ersten Tag an.

Aufgaben:

- Sie verantworten die aktive Gewinnung neuer Kundenbeziehungen (online & offline) und begeistern diese für unsere Anlageprodukte
- Sie sind Ansprechpartner für unsere Bestandskunden bei allen Fragen rund um das Thema Vermögensverwaltung und Marktgeschehen
- Sie ermitteln weitere potenzielle Bedürfnisse Ihrer Kunden und beraten diese vollumfänglich (Pre- und Aftersale)
- Sie bauen Ihr Netzwerk in den Kernmärkten weiter aus
- Sie entwickeln neue Ideen zur Kundengewinnung und fungieren als zentraler Ansprechpartner zwischen den verschiedenen Geschäftsbereichen

Anforderungen:

- Sie verfügen über ein betriebswirtschaftliches Studium oder eine Bankausbildung und entsprechende Weiterbildungen
- Sie haben mehrjährige Erfahrungen in der Betreuung vermögender Kunden
- Eine ausgeprägte Akquisestärke und -orientierung (digital & offline) gehört zu Ihren Kernkompetenzen
- Sie besitzen eine digitale Affinität und große Begeisterung für digitale Kanäle, sowie ein erhebliches Interesse gegenüber Innovationen und neuen Technologien
- Sie zeichnen sich durch ein hohes Maß an Flexibilität, Teamfähigkeit sowie die Bereitschaft zur selbständigen und eigenverantwortlichen Arbeitsweise aus
- Sie sind kontaktfreudig, agieren kommunikativ und stets lösungsorientiert, sind offen für Neues, motiviert und zeichnen sich durch Ihre Hands-on-Mentalität aus

Wir bieten:

- Vielseitige und anspruchsvolle Aufgaben in einem international agierenden Privatbankhaus
- Dynamisches Umfeld in einer schnell wachsenden, agilen und teamorientierten Organisation
- Zahlreiche interne und externe Weiterbildungsmöglichkeiten
- Platz für viel Eigeninitiative und Kreativität

Sie sind interessiert?

Lassen Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (ggf. Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) an folgende Email-Adresse zukommen:

bewerbung@hal-privatbank.com

Ansprechpartner:

Johannes Gröbel
069 – 2161 – 1243

