



Einsatzgebiet: Institutional Sales

Arbeitszeit: Vollzeit

Vertragsart: unbefristet

Standort: Frankfurt

CHALLENGE YOURSELF: Sie möchten Ihre persönliche Entwicklung und berufliche Laufbahn aktiv mitgestalten? Dann sind Sie bei uns richtig! Mit der Lampe Asset Management (LAM) beraten wir hinsichtlich liquider Investmentkonzepte und Risikostrategien – sei es fundamental oder systematisch. Als moderner und verantwortungsbewusster Asset Manager setzen wir Maßstäbe in nachhaltigen Investments. Zusammen mit unseren Investmentexperten entwickeln wir individualisierte, passgenaue und auf die Kundenbedürfnisse und Ziele zugeschnittene Investmentlösungen – umgesetzt sowohl in Spezial-AIFs (Spezialfonds), Vermögensverwaltungsmandaten oder Publikumsfonds. Dabei agieren wir in kleinen Teams mit vielfältigen Gestaltungsspielräumen für jeden Einzelnen.

Institutional Sales Specialist (m/w/d)

Für unser Institutional Sales Team suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen Sales Specialist (m/w/d).

Aufgaben:

- Akquise und Entwicklung neuer Kundenbeziehungen im Bereich institutionellen Investoren über alle Kommunikationskanäle (Telefon, berufliche Netzwerke etc.) hinweg
- Betreuung und Weiterentwicklung der gewonnenen Kundenbeziehungen und Cross-Selling der im HAL Konzern bestehenden Produktlösungen
- Vorbereitung/Gestaltung/Durchführung von Beauty Contests
- Vertretung von Lampe Asset Management auf Konferenzen und Veranstaltungen zu Akquisewecken
- Eigenständige Organisation und Durchführung von Marketingmaßnahmen
- Kommunikation von Produktanforderungen der Kunden als Input zur Weiterentwicklung an die Produktion (client centric product development)

Anforderungen:

- Erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium
- Erste Erfahrung im Vertrieb von Finanzprodukten im B2B Umfeld
- Fundiertes Know-How der Zusammenhänge an internationalen Kapitalmärkten, breites Verständnis zu aktuellen Kapitalmarktthemen sowie ausgeprägtes Wissen über Finanzprodukte
- Sehr gute analytische und kommunikative Fähigkeiten sowie eine ausgeprägte Lösungsorientierung
- Gute englische Sprachkenntnisse in Wort und Schrift
- Sehr gute MS Office Kenntnisse, insbesondere Excel und PowerPoint

Wir bieten:

- Vielseitige und anspruchsvolle Aufgaben in einem international agierenden Privatbankhaus
- Zahlreiche interne und externe Weiterbildungsmöglichkeiten
- Eine dynamische und familiäre Unternehmenskultur, deren Philosophie auf dem Prinzip von Fordern und Fördern basiert
- Kurze Kommunikationswege und flache Hierarchien
- Ein innovatives und zukunftsorientiertes Arbeitsumfeld mit Platz für viel Eigeninitiative und Kreativität

Sie sind interessiert?

Lassen Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse) an folgende Email-Adresse zukommen:

bewerbung@hal-privatbank.com

Ansprechpartner:

Frank-Peter Martin
Geschäftsführer