



HAUCK  
AUFHÄUSER  
LAMPE

<b>Einsatzgebiet:</b>	Private & Corporate Banking
<b>Arbeitszeit:</b>	Vollzeit
<b>Vertragsart:</b>	Unbefristet
<b>Standort:</b>	Düsseldorf

**CHALLENGE YOURSELF:** Du möchtest deine persönliche Entwicklung und berufliche Laufbahn aktiv mitgestalten? Dann bist du bei uns richtig! Hauck Aufhäuser Lampe ist eine innovative und unabhängige Privatbank, die auf eine über 226-jährige Tradition zurückblickt. An unseren Standorten in Deutschland, Luxemburg, Großbritannien, Irland und der Schweiz wirken wir mit rund 1.400 Kolleg:innen gemeinsam für den Erfolg unserer Privat- und Unternehmerkunden, institutionellen Anleger sowie unabhängigen Vermögensverwalter- in den Geschäftsbereichen Asset Management, Asset Servicing, Financial Markets, Investment Banking und Private & Corporate Banking. In unserer täglichen Arbeit gehen Tradition, Innovation und Internationalität Hand in Hand. Dabei agieren wir in kleinen Teams mit vielfältigen Gestaltungsspielräumen für jeden Einzelnen.

## Junior Relationship Manager (m/w/d) Private & Corporate Banking

Du bist ein unternehmerischer Geist, denkst strategisch und bist dienstleistungsorientiert? Dann werde Teil unseres Teams! An unserem Standort in Düsseldorf suchen wir ab sofort einen engagierten Junior Relationship Manager (m/w/d) für unser Private & Corporate Banking zur Unterstützung im Tagesgeschäft, spannenden Projekten sowie bei der Neukundenakquise.

### Deine Aufgaben:

- Mitarbeit bei und Durchführung von vertriebsorientierten Bankprojekten, insbesondere bei Wachstumsinitiativen
- Aktive Begleitung des Niederlassungsleiters (m/w/d) in strategischen Projekten
- Unterstützung der Relationship Manager (m/w/d) bei der Neukundenakquise sowie in der operativen Betreuung von vermögenden Bestandskunden
- Planung von Neukundenakquise-Aktionen und die Nachverfolgung von potentiellen Neukunden
- Mitarbeit bei der Durchführung von Kundenveranstaltungen
- Betreuung von vermögenden Kunden nach einer erfolgreichen Einarbeitung
- Erstellung, Analyse und Bearbeitung von Auswertungen aus den Bankensystemen (z. B. OBS) und der CRM-Datenbank (Salesforce)
- Fachliche Weiterbildung zum Chartered Financial Analyst (CFA) oder Certified Financial Planner (CFP)

### Dein Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftliches Hochschulstudium mit den Schwerpunkten BWL, Finance oder vergleichbaren Studiengängen
- Erste Erfahrungen in Vertriebsabläufen und Vertriebsprozessen im Private Banking, Wealth Management oder Corporate Banking einer Bank oder alternativ eine erfolgreich abgeschlossene Bankausbildung
- Bereitschaft zur Qualifizierung zum Chartered Financial Analyst (CFA) oder Certified Financial Planner (CFP)
- Sehr gute MS-Office-Kenntnisse, insbesondere Excel und Powerpoint, idealerweise Kenntnisse in Programmiersprachen (VBA o. ä.)
- Eigeninitiative, strukturierte Arbeitsweise sowie eine hohe Sozialkompetenz
- Teamfähigkeit, Kommunikationsstärke und eine ausgeprägte Dienstleistungsorientierung

### Wir bieten:

- Vielseitige und anspruchsvolle Aufgaben in dem dynamischen Umfeld einer international agierenden und schnell wachsenden Privatbank
- Flexible Arbeitszeiten und flache Hierarchien sowie sehr gute Homeoffice-Möglichkeiten für ein eigenverantwortliches Arbeiten
- Corporate Benefits: betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen, Mitarbeiterrestaurant, Jobrad-Leasing, Weiterbildungsmöglichkeiten, Gesundheitsmanagement u. v. m.

### Du bist interessiert?

Lass' uns bitte deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) an folgende Email-Adresse zukommen: [bewerbung@hal-privatbank.com](mailto:bewerbung@hal-privatbank.com)

### Ansprechpartner:

Anemone Borchardt  
+49 (0)211 4952-419

