



HAUCK
AUFHÄUSER
LAMPE

Einsatzgebiet: Private & Corporate Banking

Arbeitszeit: Vollzeit

Vertragsart: unbefristet

Standort: Bonn

CHALLENGE YOURSELF: Sie möchten Ihre persönliche Entwicklung und berufliche Laufbahn aktiv mitgestalten? Dann sollten wir uns kennenlernen! Hauck Aufhäuser Lampe ist eine innovative und unabhängige Privatbank, die auf eine über 226-jährige Tradition zurückblickt. An unseren Standorten in Deutschland, Luxemburg, Großbritannien, Irland und der Schweiz wirken wir mit rund 1.400 Kolleg:innen gemeinsam für den Erfolg unserer Privat- und Unternehmerkunden, institutionellen Anleger sowie unabhängigen Vermögensverwalter - in den Geschäftsbereichen Asset Management, Asset Servicing, Financial Markets, Investment Banking und Private & Corporate Banking. In unserer täglichen Arbeit gehen Tradition, Innovation und Internationalität Hand in Hand. Dabei agieren wir unternehmerisch in kleinen Teams mit vielfältigen Gestaltungsspielräumen für jeden Einzelnen.

Senior Relationship Manager (m/w/d) Private & Corporate Banking

Sie sind motiviert, Kund:innen durch partnerschaftliche Beratung zu gewinnen und zu binden? Sie schaffen und wahren durch Ihre Persönlichkeit Vertrauen, bieten wertstiftende Lösungen und gehen gerne innovative Wege im Bereich Private & Corporate Banking? Dann werden Sie Teil unseres erfolgreichen Teams und bringen Sie Ihre wertvolle Erfahrung für die Weiterentwicklung unseres Standorts Bonn ein.

Aufgaben:

- Aktive Pflege sowie Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Gewinnung neuer hochvermögender Wealth-Management-Kund:innen durch Identifikation kundenindividueller Bedürfnisse
- Strategische Beratung auf Ebene des Gesamtvermögens sowie Angebot unserer ganzheitlichen Beratungsdienstleistungen
- Zielgruppengerechtes Angebot von Investments in liquiden und illiquiden Asset-Klassen
- Einbindung von internen Spezialisten bei entsprechendem Beratungs- und Produktinformationsbedarf
- Aufbau und Pflege eines umfassenden internen und externen Kontaktnetzwerks
- Eigenverantwortliche Planung und Organisation von individuellen Aktivitäten zur Erreichung der persönlichen und unternehmerischen Ziele

Anforderungen:

- Erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftliches Hochschulstudium mit den Schwerpunkten BWL, Finance oder vergleichbaren Studiengängen und eine entsprechende Weiterbildung (z. B. CFP, CFA, EFA)
- Langjährige Erfahrungen in der Betreuung anspruchsvoller und hochvermögender Kunden mit belastbaren Kundenbeziehungen
- Ausgeprägte Akquisitionsstärke und -orientierung
- Nachgewiesene Erfolge im Bereich Wealth Management bzw. Private Banking
- Freude an der Anlageberatung – mit all ihren Herausforderungen aus Sicht der Investoren
- Netzwerkstärke und hohe Affinität zu Finanzmarktthemen
- Vertrauensvolles Auftreten, Empathie und eine eigenständige Arbeitsweise
- Kommunikativ, lösungsorientiert, kontaktfreudig und glaubwürdig

Wir bieten:

- Bei uns hat jede:r die Chance, mit Ideen, Engagement und Ehrgeiz etwas zu bewegen: Unsere flachen Hierarchien und unsere mittelständische Größe geben jedem:jeder über das eigene Fachgebiet hinaus den notwendigen Freiraum, um sich selbst und unser Unternehmen weiterzuentwickeln.
- Entwickeln Sie mit unseren Möglichkeiten zur Weiterbildung Ihr Kompetenzprofil.
- Flexible Arbeitsgestaltung und flache Hierarchien bieten alles, was es für ein eigenverantwortliches Arbeiten braucht.
- Profitieren Sie von unseren Corporate Benefits, wie z. B. betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen, JobRad-Leasing, Gesundheitsmanagement u. v. m.

Sie sind interessiert?

Lassen Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (ggf. Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) an folgende Email-Adresse zukommen:

bewerbung@hal-privatbank.com

Ansprechpartner:

Anemone Borchardt
0211/4952-419